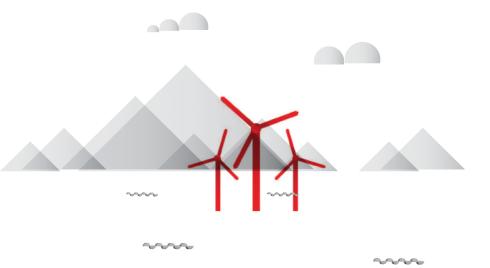
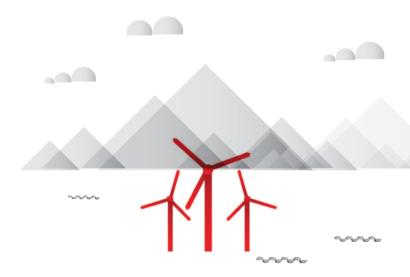
Selling renewables

May 22nd, 2015

Rafael Solís Hernández

Senior Communication Manager
EDP Renewables

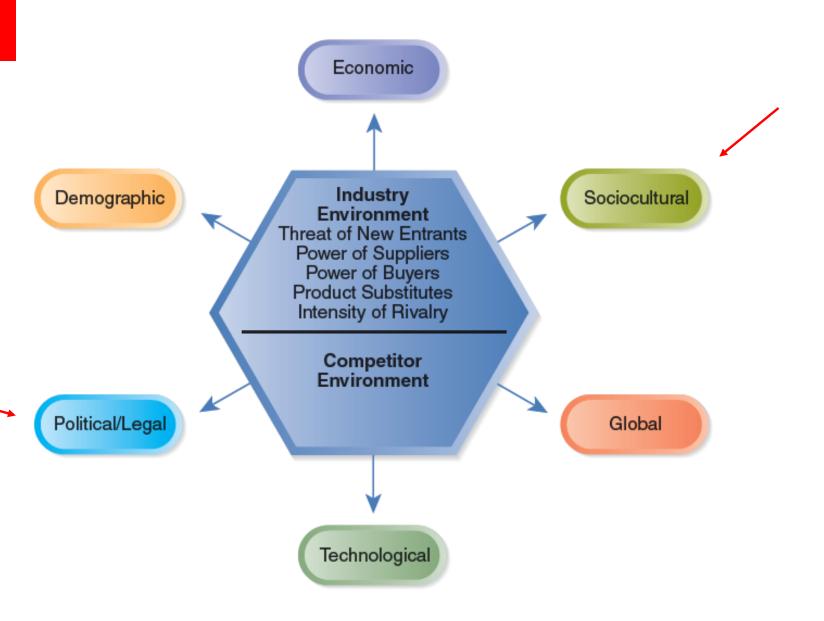




EDP Renewables

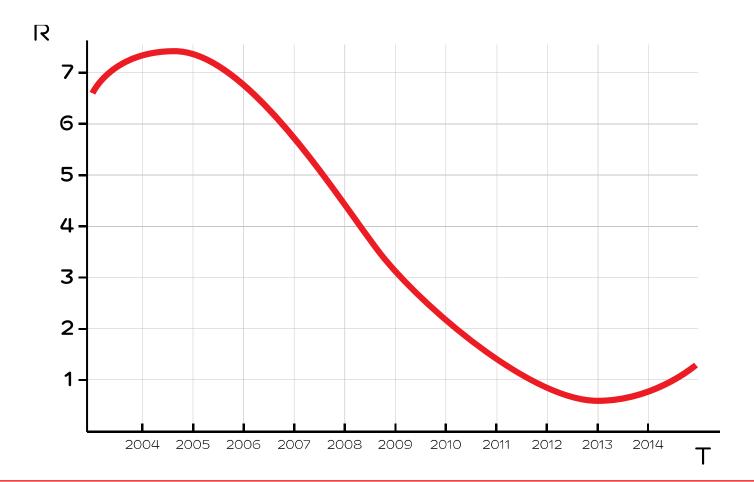


• Industry enviroment:



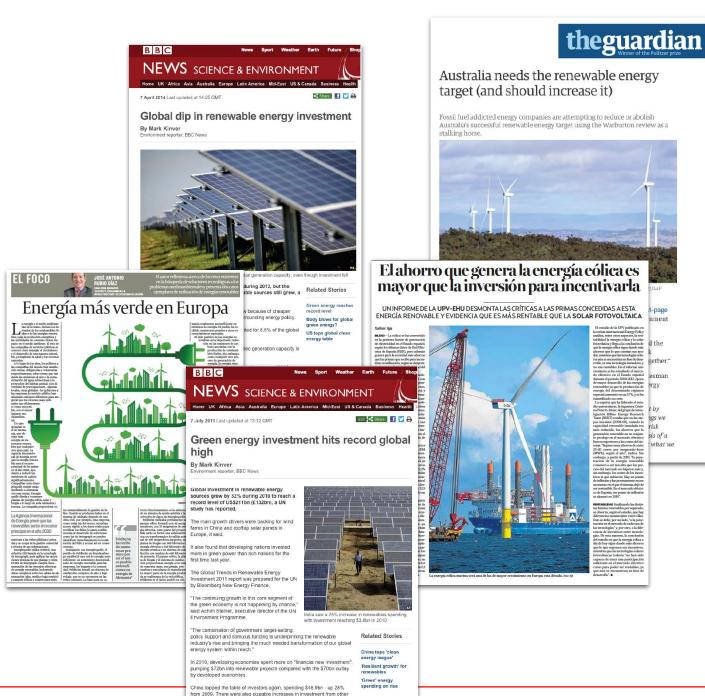
• Selling renewables:

Renewables reputation graphic



Selling renewables:

✓ Positive media coverage:



developing or emerging economies:

Selling renewables:

✓ Negative media coverage:

Green energy hit by Spanish reform

growing debts to the counings, the impact is a fall of ment has attempted to graptry's energy sector is 3 per cent. Goldman Sachs' ple with its so-called tariff iry's energy sector is 3 per cent. Goldman Sacras pie wan in specianou tanti appealment expected to slash profits at analysis estimate a 60 per deficit debt, now worth have almost no chance of renewable energy compacent hit to Acciona's EPS.

During the Goldman Sacras of the Cabin, but has faced appealing against it.

During the Goldman Sacras of the Cabin of the Cab grapple with a €28bn deficit Spain's construction boom energy groups and inves- way - of which the ruling built up through years of a spate of government sub- tors who argue that the becomes the fifth affecting

cent, while Abengoa's earn- contributed to an unbal- renewables companies arguto drop by 12 per cent.

smaller part of overall earn- end of 2011, Spain's govern-

ings per share are forecast anced energy market and a ling they were being unfairly pile up of state guaranteed At Iberdrola, where power debt. als over the past year.

The Spanish government's renewables make up a far Since taking power at the The latest Spanish energy

sidies and incentives for reforms are retroactive and the energy sector since the Spain's most recent wind and solar energy made will wipe out their profits. government took power

d or

Pero entre todos destaci dos: Allen & Overy y Cuatrecasas, que están logrando la mayor parte de contratos de asesoramiento de los

Clad, como en otros organismos organismos internacionales. Allen & Overy representa a un grupo de 16 fondos con inversiones en fotovoltalicas, como Ampere Equity, HgCapital, Impax o NIBC. También a Rred, Antín, Eiser y Masdar. Custre-casas assesora a CSP Equity, y a Renengy. Por su parte, Bird & Bitd assessora a Charame.

asesora a Charanne (Isolux). Y Skadden a NextEra. El bufete Herber asesorando al Gobierno español en el primer caso de la Asociación Eólica.

Los directivos de la Asociación Fólica, presidida por José López Tafal, dijeron es "incomprensible y y discrimina a la eólica.

4 Expansión Sábado 7 junio 2014 **EMPRESAS**

Todos en contra

"INSEGURIDAD JURÍDICA"

Acogen, patronal del sector de cogeneración, dice que paralas plantas paradas y en pérdidas". Esperan a ver



La asociación de renovab

Anna denuncia "la demagogia" del Gobierno señalar al sector como

parte de la reforma del sector

la nueva normativa de reno

vables, que ha tardado casí un

año en ver la luz, porque los

el sistema eléctrico se dispa

raron un 800% desde 2005 alcanzando en 2013 más de

Este y otros ajustes previo

en el sector va han dado lugar

tribunales españoles y arbi

traies internacionales en dis-

tintos órganos, como el Ciadi.

en EEUU. Fondos y grupos

internacionales como NextE

ra (Florida Power) Antin

Bank) han denunciado al Go

bierno español y se esperan

más litigios, como el de RWE.

9.000 millones

costes de las primas verdes en

Las renovables recibirán 142.000 millones hasta 2040

NUEVA REGULACIÓN/ El Gobierno aprobó ayer el recorte de 1.700 millones al año en subvenciones verdes, lo que provocó fuertes críticas del sector.

El Consejo de Ministros apro-

en funcionamiento. Las últimas en entrar a funcionar deiarán de percibir subvencio-

Desde Unef, patronal

fotovoltaica, dicen que la

nueva norma "ahonda en l

jurídica y la arbitrariedad

yno hacontado con las

rtes de 2044. El Ministeindustria, a cuyo frente sé Manuel Soria, cale, hasta entonces, las bles percibirán un to-42,000 millones de eu-Fore todo las fotovoltai-

s termosolares le el año 1998 hasta el 013. las instalaciones bles, de cogeneración e 56.000 millones de dicional a lo que estas rcado. Desde 2012.

prohibido instalar renovables, pero si una empresa lo hace, será asumiendo que no Concursos competitivos Queda abierra, no obstante, la posibilidad de que se conce-

tor de renovables. El Gobier-

no no da licencias para nue-

cho a recibir subvenciones.

Esto no quiere decir que esté

nes con subvenciones, pero n primas, siempre de siempre con procedimientos restrictivos basados en coniones han percibido cursos competitivos. Se otorparticipación en el li-garán a las que se comprometan a recibir menos primas. El

res más que eólicas

nes

Algunas eólicas se vana stael final de su vida útil quedar sinsubvenciones. miliones de euros Son nernatras seguirán recibiendo primas. Se estima que hasta el n 31.000 millones 19000 miliones de euros.

millones

final de su vida útil percibirán

Aver, todas las asociaciones de renovables, o de industrias afectadas por los recortes, criticaron duramente a Indus tria. Hubo reacciones desde ción Kólica, Ascer (azuleios que usan cogeneración) Apecyl (renovables de Castilla y León), y Adap (trata-

Arrancan los pleitos contra España en Negocio para Allen & Overy EEUU por el recorte a las renovables

REFORMA ELÉCTRICAZ El Ciadi aprovecha la calma estival para formar los tribunales que resolverán las demandas de grandes fondos internacionales como Rreef, Antin y Masdar contra el Gobierno español.

Miguel Ángel Patifio. Madrid El Ciadi, el mayor organismo internacional de arbitraje em-presarial, no se ha tornado va-caciones. Durante los dismos días, esta institución, depen-diente del Banco Mundial y con sede en Washington DC, ERI II Li hestaloconstituyondo los tribunales que atende rán las numerosas demanda planteadas contra el Gobierno de España por distintas com-pañías y fondos de inversión

panas y rondos de inversión internacionales, debido a los recortes de las subvenciones de las renovables. Se da así el pistoletazo de salida de lo que sin duda será un gran pleito internacional contra el Reino de España y un escrutinio mundial sobre la reforma eléctrica que se ha llevado a cabo en este país en

Desde que el fondo alemán Rreef Infrisarucure, vincula-do a Deutsche Bank, abriera fuego, en noviembre de 2013, España ha acumulado siete demandas de arbitraje en el Ciadi. A Rreef le siguieron, por este ordere Antin (IMP) Parbas), Eiser (Beino Unido). Masdru (Arabia Saudi), Nes-UETA (EEUU), InfriaBed Envi-ronmental (Beino Unido). La lista podría incrementarse en las próximas semanas si gante alemán RWE, deciden finalmente plantear más de-mandas.

Sin acuerdo En los últimos días de julio y constituido los tribunales de los cinco primeros casos. Des-pués de meses de trámites bupuis de meses de trânites bu-rocrásicos, en los que se han agotado los piazos legales pa-ra que se intenne un acuerdo entre las parues antes de se-guir adelame con los deman-das, arranca así lo que podría ser un proceso legal sin prece-dentes, que vaa hacer que Es-paña essébajo la lupa de laco-numidad inversora interna-munidad inversora internanunidad inversora interna-ional. A los casos en el Ciad

se inicia un proceso

Mediadores de diez países analizan el caso español



Rreef fronto de Deutsche Bank ahrió fuero motro España

arte el Cladi ennoviembre. El 31 de julio, se constituyó el tribunal, con el francés Alain Pelet acompañarán Robert Volterra (Car EL ECONOMISTA

EL ECONOMISTA SÁBADO, 7 DE JUNIO DE 2014



El 18 julio se constituyó el tribur planteada por el grupo árabe M por el británico John Beechey, t

Demandas-paraeo
Aunque cada demanda del
Ciadi es un caso independiente, van a discurrir en paralelo y,
en la práctica, va a ser un solo
pleito. De hecho, ya hay muchas coincidencias. Aunque cada demanda se planteó con meses de diferencia, el Ciadi está haciendo coincidir la constitución de los tribunales.

El Gobierno aprueba el recorte a las renovables por 1.700 millones

L.López / R. Esteller MADRID

El Gobierno dio aver luz verde a marco normativo que regula un rellones de euros. El ministro de In dustria, José Manuel Soria, explicó que el nuevo nuevo modelo retribu tivo tiene "un nivel de rentabilidad del Tesoro a diez años más 300 puntos básicos, en torno al 5,8 por ciento en estos momentos"

Este porcentaje está muy lejos de la rentabilidad de 7,4 por ciento incialmente anunciada. Por ello, en el sector saltaron todas las alarmas que estimaban que esta rebaja supondría al menos un recorte adicional de 400 millones de euros tan sólo en el caso de la energía fotovoltaica.

A continuación, desde el Ministerio de Industria precisaron que este 5,8 por ciento no implica una modificación de la rentabilidad inicialmente anunciada, que queda nado. De hecho la Ley del Sector Eléctrico establece en su disposición adicional tercera que la tasa Un parque eólico. REUTE SE



Soria crea confusión al ligar las primas a la rentabilidad actual del Tesoro

- What do you think about renewables?
 - ✓ Are they cheap?
 - ✓ Are they expensive?

Selling renewables:



✓ "For years, we have talked about energy security in terms of secure external suppliers and secure routes for fossil fuels. This is important, but it is only half the story. The secret to true energy security lies closer to home. Indeed, it is already evident that one of the most economic and sustainable solutions lies in increasing the deployment of domestic renewable energy sources."

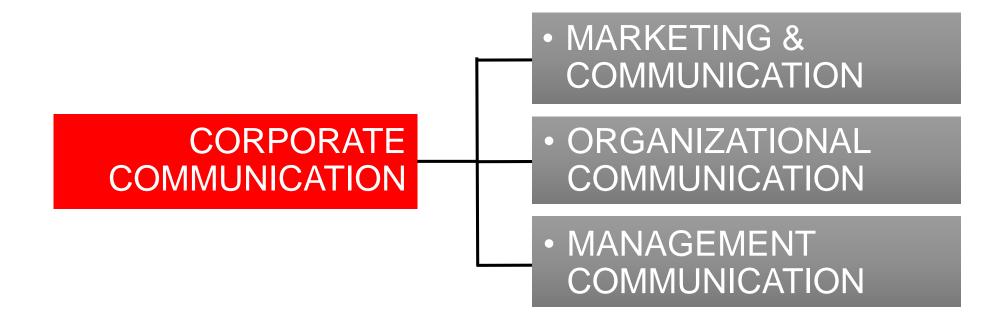
Miguel Cañete, EU Commissioner for Energy and Climate Action

What is Corporate Communication to you?:

"Corporate communication is a management function that offers a **framework** for the effective coordination of all communication an organizations use, with the overall purpose of establishing and maintaining favorable reputations with **stakeholder** groups upon which the organization is dependent"

(Cornelissen J.P., 2004).

 What is Corporate Communication composed of? (Van Riel, 1995):



Marketing communication:



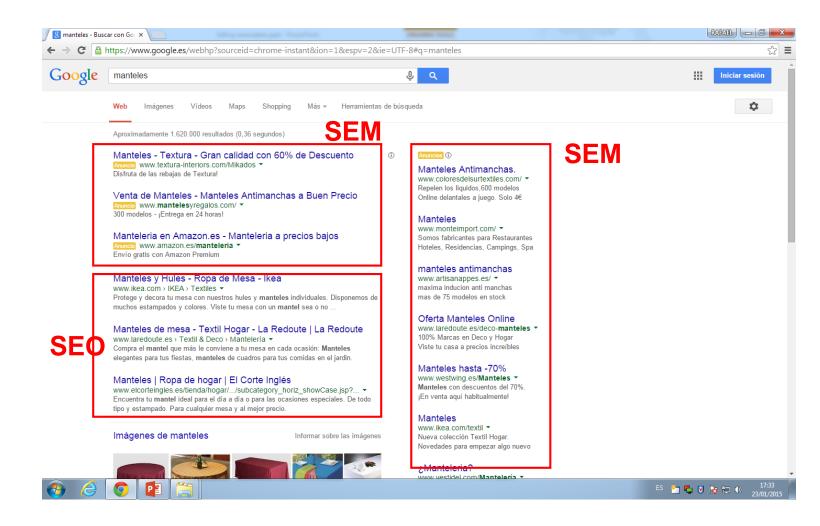
Marketing communication tools -IMC- (Belch & Belch, 2004):

- ✓ <u>Advertising</u>: TV, radio, paper (magazine, newspaper)
- ✓ Public relations: events, newsletters...
- ✓ <u>Sales promotions</u>: 2x1, discounts, presents, raffle...
- ✓ <u>Direct marketing/relational marketing</u>: loyalty cards, brochures, mailings
- ✓ Personal selling

Online Marketing communication tools -OMC- (Jensen & Jepsen, 2006):

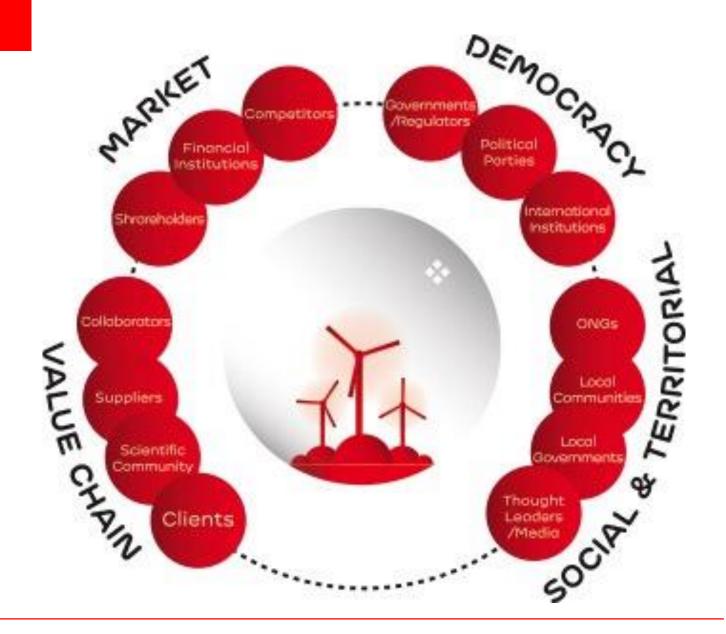
- ✓ Online advertising: display advertising (pop-ups, banners), SEM vs SEO (adwords, adsense)
- ✓ <u>Public relations</u>: Web 2.0 profiles, events online, viral marketing, online media relations
- ✓ <u>Sales promotions</u>: e-learning, online coupons, afiliate programs
- ✓ Online relationship communciation: e-mail lists, website customization, microsites, games

- Online Marketing communication tools:
 - ✓ Search Engine
 Marketing (SEM) vs
 Search Engine
 Optimization (SEO)

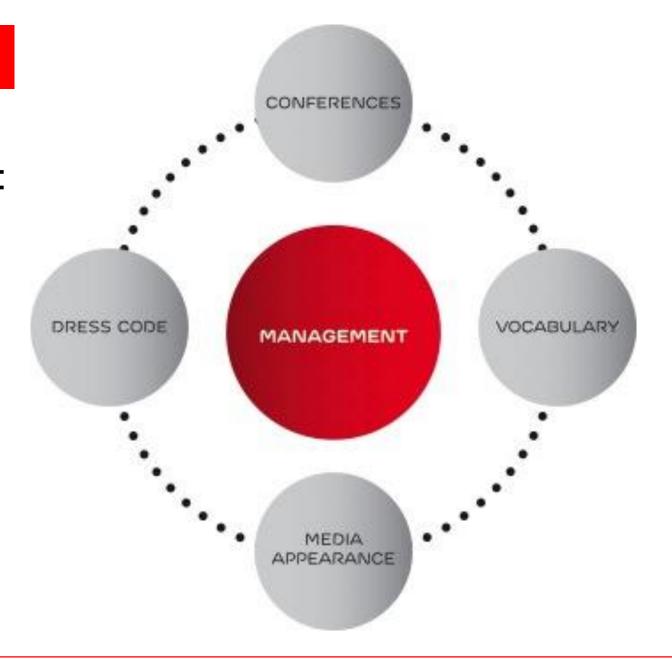


- Organizational communication: communication between the different departments of a company and its several stakeholders. For instance:
 - ✓ Purchase: suppliers.
 - ✓ Human Resources: employees.
 - √ Communication: media, communities, ONGs.
 - ✓ Marketing: clients.
 - ✓ Investors Relations: investors.
 - ✓ Bussiness development: goberments, competitors, regulators.

 Organizational communication: stakeholders segmentation



Management communication:



 So renewable energy companies are making efforts to use all types of communication to increase not only their brand image and positioning, but also the **industry positioning** as part of the solution to increase our negative image as not competitive

But, how do they do this?

Case Study I: "Act on facts" (Vestas)

 Communication campaign to abolish myths about wind energy













• 360° campaign to highlight the social, environmental and economical benefits of renewables energy



Messages:

- √ "We are powered by offering cheaper energy"
- √"We are powered by fostering the economy"
- √"We are powered by supporting local energy resources"
- ✓ "We are powered by nature and the respect for the environment"

- Strategies:
 - ✓ Offline:
 - ✓ Brochure for the energy bill of EDP Spain (2M consumers).
 - ✓ Promotion at EDP's booth in Carrefour:
 - ➤ Merchandising with the messages
 - ➤ Game for kids about the campaign
 - ➤ Brochure/literature about the campaign

Strategies:

- **✓Online**:
 - ✓ Website with 3 levels of information (basic, more indepth, and technical)
 - ✓ Web 2.0 profiles: Twitter, Facebook, Linkedin, Youtube
 - ✓ Viral videos to bring traffic to the website
 - ✓ Community managers and opinion leaders supporting the campaign



Campaign concept

Case study: "Sí a las renovables" (AEE)

Urban tribe ——Hipsters

Values —— Respect for the environment, taste for the nearest, recovery of tradicional customs...

ENERGY HIPSTER







Ha llegado la hora de decir sí a una energía más barata y limpia. Sí a una energía que llega de forma natural, casi sin buscarla. Sí a una energía que nunca nos ha fallado y nunca nos fallará.

> Da el salto, actualízate, DI SÍ A LAS ENERGÍAS RENOVABLES.

> > Quiero saber O

INICIO

DE QUÉ VA ESTO

RAZONES PARA EL SÍ

QUIÉNES SOMOS

ÚNETE

Brochure



Ha llegado la hora de decir sí a una energía más barata y limpia. Sí a una energía que llega de forma natural, casi sin buscarla. Sí a una energía que nunca nos ha fallado y nunca nos fallará.

Da el salto, di sí a la energía renovable.



¿Aún no sabes que las renovables son muy baratas? Mira dentro y di:



Brochure

Hay muchas razones para decir sí a las renovables y casi todas están en:

www.sialasrenovables.com

Di que si

Según el criterio del LCOE las energías menos costosas son la eólica terrestre y la hidráulica.

al crecimiento económico.

Nuestro país cuenta con alrededor de medio millón de trabajadores vinculados al sector y la cifra sigue creciendo.

a disminuir nuestra dependencia energética. Las renovables reducen la necesidad de importar combustibles fósiles de otros países porque provienen de nuestro aire, nuestra agua y nuestro sol.

a la protección medioambiental.
Las energías renovables no emiten CO2
ni otros gases de efecto invernadero.

Your turn!

What communication strategies would you choose to increase awareness about renewables? Or in other words, what would you do to improve the environment of the renewable energy industry from a corporate communication perspective?

- ✓ Groups of no more than 6 people
- √ 10 minutes to prepare
- ✓ 2 minutes to explain
- ✓ No more tan 4 strategies

Biography

- Belch G.E. y Belch M.A. (2004), Advertising and Promotion: An Integrated Marketing Communications Perspective. McGraw-Hill.
- Jensen M. y Jepsen A. (2006), Online Marketing Communications: Need for a New Typology for IMC? Journal of Website Promotion. Vol. 2(1/2)
- Van Riel C.B.M. (1995), Principles of Corporate Communication. Prentice-Hall International.
- Cornelissen J.P. (2004), Corporate Communications. Theory and Practice.
 Sage.
- www.actonfacts.org Visitado el 23/01/2015.
- <u>www.aee.es</u> Visitado el 23/01/2015.